

Verkaufstalent?

Verkaufsberater (m/w/d)

Arbeitsort:	Gerichshain (bei Leipzig)
Beginn:	ab sofort
Arbeitsumfang:	Vollzeit
Kennziffer:	AP_GER_VB

Herzlich willkommen im Team der AxiomPlastics GmbH - Ihr Partner für innovative Kunststofflösungen.

Du brennst für technische Lösungen und möchtest unseren Vertriebs Erfolg aktiv mitgestalten? Dann werde Verkaufsberater (m/w/d) in Gerichshain bei Leipzig.

Deine Mission

- **Neukundenakquise & Netzwerkpflege:** Pflege bestehender Partner sowie Aufbau deines eigenen Kundenstamms und kontinuierliche Weiterentwicklung
- **Kundenberatung & Vertrieb:** Du erkennst Kundenbedürfnisse, berätst kompetent auf Augenhöhe
- **Projektakquise & Betreuung:** Du erkennst neue Potenziale und betreust sie vom Angebot bis zum erfolgreichen Abschluss des Projekts
- **Marktbeobachtung:** Du analysierst Trends und Wettbewerber und bringst Impulse für die Weiterentwicklung unseres Portfolios
- **Zusammenarbeit:** Du arbeitest eng mit dem Innendienst und der Technik zusammen, um einen reibungslosen Ablauf sicherzustellen

Dein Erfolgssetup

- Attraktive Vergütung und ein erfolgsbasiertes Provisionsmodell
- Dienstwagen mit der Möglichkeit zur Privatnutzung
- Flexible Arbeitszeiten & familienfreundliche Strukturen
- Bikeleasing
- Moderne Arbeitsausstattung

Deine Vertriebs-DNA

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, z.B. Kaufmann/-frau im Groß- und Außenhandelsmanagement
- Erfahrung im Außendienst oder technischen Vertrieb, idealerweise in der Kunststoffbranche
- Hohe Eigeninitiative, sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Sicherer Umgang mit MS Office, idealerweise Erfahrung mit MS Business Central
- Führerschein Klasse B

Kontakt:

Du hast Interesse? Dann bewirb dich einfach online oder per Mail unter Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung bei:

AxiomPlastics GmbH, Herr Mathias Koch
Zweenfurter Straße 11, 04827 Gerichshain
Tel.: +49 (0) 34292 7937-197
E-Mail: mathiaskoch@axiomplastics.de

